

VIII. Un plan personal para iniciar su Camino de Innovación



Imagen: Pixabay - CC0. Wikipedia OA. CC.

Es hora de tomar acción!

"La forma de tener éxito es duplicar el número de fracasos." -
Thomas J. Watson

Nos estamos acercando al final de este curso. Es natural estar un poco cansado. Y, ahora es precisamente cuando podemos conquistar y prosperar.

Pero tenemos energía limitada: debemos elegir sabiamente nuestros movimientos.

El primer paso es siempre la creatividad y la innovación.

El primer paso

Esto es lo que podemos hacer para ser más creativos...

Reserva tu tiempo: programa bloques de tiempo específicos cada día que se dediquen únicamente a generar ideas. Pueden ser 30 minutos o una hora, pero asegúrate de cumplir con el horario y evita distracciones durante este tiempo.

Crea un ambiente que fomente la creatividad: Encuentra un espacio cómodo y tranquilo donde puedas concentrarte en generar ideas. Esto podría ser una oficina en casa, una cafetería o una biblioteca. Rodéate de cosas que te inspiren, como el arte, la música o los libros.

Métodos y técnicas personales para generar ideas

Usa diferentes métodos para generar ideas: lluvia de ideas, mapas mentales o incluso garabatos para generar nuevas ideas.

No te limites a un solo método; experimenta con diferentes enfoques para ver qué funciona mejor para tí.

Anota todas tus ideas, incluso las que parezcan tontas o descabelladas. No te juzgues ni censures.

Puedes evaluar y refinar tus ideas más tarde.

Rutinas para ayudar en el proceso de innovación

La primera rutina que sugiero es una caminata matutina.

Tome descansos de 20 minutos y registre sus ideas.

Al final de cada día, tómese unos minutos. Escriba en su tablero.

Rutina	Descripción
Caminata matutina	Haga una caminata meditativa de 20 a 30 minutos cada mañana antes o después del desayuno.
Pausas para grabar ideas	Tome descansos de 20 minutos a lo largo del día para registrar ideas que fluyen libremente en una aplicación de grabación para teléfonos inteligentes
Ideas seleccionadas	Escriba cuatro de sus mejores ideas cada día y péguelas en un tablero de corcho u otra superficie visible.

Caso particular: el proyecto de Mary

El tiempo es corto para ella. En una semana, debe pensar en una serie de ideas.

Mary, una madre de dos hijos de 40 años con experiencia en marketing y economía, decidió explorar ideas para ganar dinero desde su hogar. Comenzó con una **lluvia de ideas** sobre una lista de ideas que aprovecharían su **conocimiento técnico** y su competencia **informática**.

Mary seleccionó dos ideas de su lista y **creó un mapa mental** para estudiar mejor cada idea. Luego de hacerlo, seleccionó una sola idea: una tienda de joyería artesanal en línea.

Ventajas y desventajas de iniciar una tienda de joyería artesanal en línea

Nombre y Descripción de la Idea	Apertura de una tienda online de venta de joyas hechas a mano.
Ventajas	<ol style="list-style-type: none">1. Bajos costos de inicio en comparación con una tienda física.2. Flexibilidad para trabajar desde casa.3. Alcance a un público más amplio a través del marketing online.4. Puede comenzar pequeño y crecer gradualmente.5. Puedo usar Etsy o Amazon Handmade para llegar a los clientes.
Desventajas	<ol style="list-style-type: none">1. Mercado altamente competitivo con muchos jugadores establecidos.2. Necesita invertir tiempo y esfuerzo en construir una marca y presencia en las redes sociales.3. Capacidad limitada para exhibir productos en persona.4. Requiere conocimientos de comercio electrónico y marketing online.

Pasos para implementar una tienda de joyería artesanal en línea (1)

Pasos para implementar	Tiempo y presupuesto	Descripción de actividades detalladas
1. Defina los objetivos comerciales y el público objetivo.	1 semana, \$0	Realizar estudios de mercado para identificar el público objetivo y determinar una propuesta de venta única. Establecer metas y objetivos comerciales.
2. Configure una tienda en línea y seleccione una plataforma de comercio electrónico.	1-2 semanas, \$100-\$500	Investigue y elija una plataforma de comercio electrónico adecuada. Configurar tiendas, incluido el procesamiento de pagos y las opciones de envío.
3. Desarrollar líneas de productos y crear listados de productos.	2-4 semanas, \$500-\$1,000	Diseñar y crear una gama de productos de joyería hechos a mano. Tome fotografías de alta calidad de los productos y escriba descripciones convincentes de los productos.

Pasos para implementar una tienda de joyería artesanal en línea (2)

Paso a implementar	Tiempo y presupuesto	Descripción de actividades detalladas
4. Crea cuentas de redes sociales y desarrolla una estrategia de contenido.	1-2 semanas, \$0	Investigar y crear cuentas de redes sociales. Desarrolle una estrategia de contenido para promocionar productos y crear seguidores.
5. Lanzar y promocionar una tienda online.	En curso, \$500 + por mes	Use estrategias de marketing en línea como anuncios en redes sociales, marketing por correo electrónico y asociaciones de personas influyentes para atraer tráfico a la tienda y aumentar las ventas. Supervisar y ajustar las estrategias según sea necesario.